

➤ KATZ-Veranstaltung bei der KRL



Bild: KRL

Interessierte Zuhörer folgen den Ausführungen von Fabian Meier (ganz links), KATZ Aarau.

Die Verlängerung des Lebenszyklus von Kunststoff und die Verbrauchssenkung des Rohstoffes Öl sind die zentralen Inhalte des Kunststoff-Recyclings. Dieses Thema nahm das Kunststoff

Ausbildungs- und Technologiezentrum (KATZ) auch dieses Jahr wieder auf und lud Interessierte nach Wildegg zur Kunststoff-Recycling Lenzburg GmbH (KRL) ein. Bereits das zweite Mal konnte das Thema Kunststoff Recycling über 20 Teilnehmern näher gebracht werden. Nach einer kurzweiligen Einführung in die technischen Grundlagen folgte bei einem Rundgang durch die Produktionsstätte, ein Einblick in die Arbeit und die Prozesse des Kunststoff-Recyclings. Die Prozessschritte von der Warenannahme bis hin zum Warenausgang konnten vor Ort mit verfolgt werden. Die KRL hat sich auf typen- und sortenreine

Kunststoffe spezialisiert und gewährleistet dadurch eine hochwertige werkstoffliche Verwertung von Produktionsabfällen und anderen Kunststoffen. Vor acht Jahren wurde der Einmannbetrieb mit einer Jahresleistung von ca. 45 Jahrestonnen Mahlgut gegründet. Heute arbeiten elf Mitarbeiter, davon drei Lernende, auf 4000 m² in Wildegg und produzieren weit über 1000 Jahrestonnen.

Seit Juli 2013 ist das Bau- und Ingenieurunternehmen Rothpletz, Lienhard + Cie AG, Aarau, an der KRL beteiligt.

www.katz.ch
www.kunststoff-recycling.ch

Kunststoff Web

www.kunststoffweb.de/stellenmarkt

Die passenden Stufen für alle, die hoch hinaus wollen!




Jetzt zum größten und meistgenutzten Stellenmarkt speziell für die Kunststoffbranche*:
www.kunststoffweb.de/stellenmarkt


Über 170 aktuelle Online-Stellenangebote im größten Spezial-Stellenmarkt warten auf Ihre Bewerbung! Jetzt reinklicken und durchstarten:
www.kunststoffweb.de/stellenmarkt

* Anzahl Stellenangebote (Jan. 2009 - Sept. 2013) sowie Anzahl Page Impressions (lt. IVW Online Jul. 2009 - Sept. 2013 in der Kategorie „Rubrikenmärkte“)

Grafik: cpressmaster - Fotolia.com



Tracomme AG ist eine über 70jährige, unabhängige Handelsfirma. Wir betreuen verschiedene ausländische Hersteller von hochwertigen, beratungsintensiven Laborgeräten in der Schweiz und dem Fürstentum Liechtenstein.

Zur Verstärkung unseres Verkaufsteams suchen wir eine Persönlichkeit als

Aussendienstmitarbeiter/in – Account Manager/in

Sind Sie Chemiker/in, Chemie-Ingenieur/in oder ein/e erfahrene/r Chemielaborant/in mit, wenn möglich, Kenntnissen in Thermischer Analyse und Polymerchemie? Haben Sie eine Zusatzausbildung oder Erfahrung im Bereich Marketing oder Verkauf sowie Freude im Umgang mit Kunden?

Mit diesen Voraussetzungen betreuen Sie kompetent und zuvorkommend unsere anspruchsvolle Kundschaft und sind verantwortlich für den Verkaufserfolg mehrerer Hersteller in der gesamten Schweiz/FL, sowie die Kontakte zu den Lieferwerken. Ihre Fremdsprachenkenntnisse in Englisch und Französisch ermöglichen Ihnen ein gewandtes und sicheres Auftreten.

Ihre Aufgaben bei uns sind anspruchsvoll, vielseitig und interessant. Sie verbringen 3–4 Tage in der Woche im Aussendienst und werden dabei von einem gut eingespielten Team unterstützt.

Diese Arbeitsstelle bietet einer erfolgsorientierten und motivierten Person ein attraktives und abwechslungsreiches Tätigkeitsfeld.

Möchten Sie diese Herausforderung annehmen? Dann freuen wir uns über Ihre schriftlichen Bewerbungsunterlagen. Unsere Herren Viktor Kürsteiner und Max Kamm, geben Ihnen gerne telefonisch weitere Auskünfte.

Tracomme AG
 Dorfstrasse 8
 CH-8906 Bonstetten
www.tracomme.ch
 Tel. +41 (0)44 709 07 07
 viktor.kuersteiner@tracomme.ch

